

Siamo alla ricerca di una/un

Key Account Manager

Compiti principali:

- gestione di un portfolio clienti B2B;
- consulenza tecnico/commerciale;
- vendita di prodotti e servizi nell'ambito energetico.

Il profilo della/del candidata/o:

- formazione superiore in ambito tecnico e/o commerciale;
- ottime capacità di negoziazione, spiccato orientamento al cliente, solide capacità comunicative e relazionali;
- attitudine al problem solving e buone capacità analitiche;
- spiccato senso pratico, organizzativo e decisionale;
- la conoscenza del mercato energetico o l'esperienza in un settore analogo costituirà preferenza;
- padronanza della lingua tedesca (liv. C1) e dell'inglese;
- ottime competenze in ambito MS Office e software CRM;
- licenza di condurre cat. B;
- cittadinanza svizzera o permesso di domicilio.

Cosa offriamo:

- una posizione di rilievo all'interno di un'azienda in continua evoluzione;
- soluzioni flessibili nella gestione dell'orario lavorativo;
- possibilità di formazione continua;
- un ambiente di lavoro giovane e dinamico;
- condizioni contrattuali, assicurative e previdenziali interessanti.

Documenti da allegare:

- dossier completo di curriculum vitae, titoli di studio e certificati di lavoro;
- copia del documento d'identità;
- estratto del casellario giudiziale;
- estratto cantonale delle esecuzioni.



Termine del concorso: **venerdì 30 agosto 2024**



Gli interessati sono pregati di compilare la candidatura online allegata al concorso. Valuteremo ogni dossier con attenzione.

